DISCIPLINA: Tópico Especial: Teoria Descritiva da Decisão	**CÓDIGO**: PPGA0037
PROFESSOR: Uajará Pessoa Araújo	

Nível	Mestrado
Caráter	Optativa
Carga Horária	45
Créditos	3
Área de Concentração	Processos e Sistemas Decisórios
Linha de Pesquisa	Processos e Sistemas Decisórios em Arranjos Organizacionais

Ementa

Enfoques normativos e descritivos da teoria da decisão. Julgamento e tomada de decisão. Racionalidade limitada. Heurísticas, vieses e nudges. Teoria do Prospecto. Economia comportamental. Pesquisas descritivas de tomada de decisão em organizações.

Objetivo

Proporcionar embasamento teórico para o desenvolvimento de pesquisas ancoradas em aspectos descritivos da tomada de decisão em ambientes organizacionais.

Interdisciplinaridade

Pré-requisitos	**Código**
Não tem	
Disciplinas para as quais é pré-requisito	
Não tem	

Unidades de ensino		**Carga-horária Horas/aula**
1	Características das teorias normativas & teorias descritivas da tomada de decisão.	5
2	Contribuições de Simon, Kahneman & Tversky e Thaler à teoria descritiva da decisão: racionalidade limitada.	5
3	Contribuições de Simon, Kahneman & Tversky eThaler à teoria descritiva da decisão: heurísticas, vieses, nudges.	5
4	Contribuições de Simon, Kahneman & Tversky e Thaler à teoria descritiva da decisão : teoria do prospecto.	5
5	Contribuições de Simon, Kahneman & Tversky e Thaler à teoria descritiva da decisão: economia comportamental.	5
6	Aplicação: pesquisas descritivas em tomada de decisão.	20
	Total	**45**

Bibliografia	
1	ABATECOLA, G. Untangling self-reinforcing processes in managerial decision making. Co-evolving heuristics? **Management Decision**, v. 52, n. 5, p. 934-94, 2014.
2	HASTIE, R.; DAWES, R. M. **Rational choice in an uncertain world**: the psychology of judgment and decision making. Thousand Oak: Sage, 2010.
3	HORTAL, A. Empiricism in Herbert Simon: administrative behavior within the evolution of the models of bounded and procedural rationality. **Brazilian Journal of Political Economy**, v. 37, n.4, p.719-733, 2017.
4	KAHNEMAN, D.; TVERSKY, A. Prospect theory: an analysis of decision under risk. **Econometrica**, v. 47, n. 2, p. 263-292, 1979.
5	PETERSON, M. **An introduction to decision theory**. New York: Cambridge University Press, 2009.
6	RUSS, T. L. Theory X/Y assumptions as predictors of managers' propensity for participative decision making. **Management Decision**, v. 49, n.5, p. 823-836, 2011.
7	SBICCA, A. Heurísticas no estudo das decisões econômicas: contribuições de Herbert Simon, Daniel Kahneman e Amos Tversky. **Estudos Econômicos**, v.44, n.3, p.579-603, 2014.
8	SIMON, H. A. **Administrative behavior**: a study of decision-making processes in administrative organizations. 4th ed. New York: The Free Press, 1997.
9	THALER, R. **Comportamento inadequado**: a construção da economia comportamental. Coimbra: Conjutura Actual Editora, 2016.
10	TVERSKY, A.; KAHNEMAN, D. Rational choice and the framing of decisions. **The Journal of Business**, v. 59, n. 4, Part 2: the behavioral foundations of economic theory, p. S251-S278, 1986.